



# Checklist FedEx e TNT sulla Brexit

Come preparare il vostro business alla Brexit





## Introduzione

Stando alle previsioni, la Brexit avrà un impatto significativo sul mondo della logistica all'interno del Regno Unito e dell'Unione europea.

FedEx Express e TNT sono pronte per supportarvi nella gestione delle vostre spedizioni oltre confine, oggi e in futuro. Il commercio è il fulcro del nostro business e siamo pronti per affrontare al meglio le sfide future del commercio globale, qualunque esse siano.

I nostri sistemi sono in grado di supportare qualsiasi dato aggiuntivo che potrebbe essere necessario a seguito della Brexit, e verranno quindi aggiornati di conseguenza. I nostri clienti riceveranno maggiori dettagli in merito nelle prossime settimane.

Sebbene nessuno possa prevedere esattamente quali cambiamenti avverranno, desideriamo aiutare i nostri clienti a prepararsi per il futuro. Questa semplice guida vi aiuta a preparare il vostro business alla Brexit.

# In che modo la Brexit potrebbe influire sul vostro business?

Non vi sono certezze in merito alle relazioni post-Brexit tra Regno Unito e Unione europea. Abbiamo pertanto previsto diversi scenari, tra cui un accordo di recesso concordato con un periodo di transizione fino alla fine del 2020 (eventualmente prorogabile) e un'uscita senza accordo ("No Deal").

- **Accordo di recesso ("Deal"):** sarebbe istituito un periodo di transizione a decorrere dalla data di uscita del Regno Unito dall'Unione europea sino alla fine del 2020 (o a una data successiva in caso di estensione), durante il quale le aziende britanniche potrebbero importare ed esportare merci in virtù degli accordi attualmente vigenti, quindi senza dazi doganali. Al termine di tale periodo, entrerebbero in vigore le condizioni di un accordo commerciale non ancora negoziato, il quale potrebbe prevedere l'introduzione di nuovi dazi e la presentazione di dichiarazioni e documenti doganali.
- **Assenza di accordo di recesso ("No Deal"):** senza un accordo di recesso, il Regno Unito uscirebbe dall'Unione europea il 31 ottobre\* e da quel momento entrerebbero in vigore le norme dell'Organizzazione mondiale del commercio (OMC). Le merci sarebbero ispezionate e sottoposte ad operazioni di sdoganamento e sarebbero applicati nuovi dazi per le merci in uscita dal Regno Unito verso l'Unione europea e viceversa.





# Checklist: come prepararsi alla Brexit

Cliccate su ogni numero per avere maggiori dettagli.

Scoprite quale impatto potrebbe avere il “No Deal” sul vostro business

Richiedete il vostro codice EORI

Concordate gli Incoterms con i vostri clienti

Informatevi su come descrivere e classificare le vostre merci

Informatevi su come compilare le fatture commerciali e su come ottenere autorizzazioni e certificati

Inviare elettronicamente le vostre fatture commerciali

Informatevi sui requisiti di sdoganamento

Assicuratevi che i vostri destinatari/importatori siano al corrente dei potenziali cambiamenti

Gli importatori dovrebbero valutare l'apertura di un conto differito (Deferment Account)

Contattateci

# 1 Scoprite quale impatto potrebbe avere il “No Deal” sul vostro business

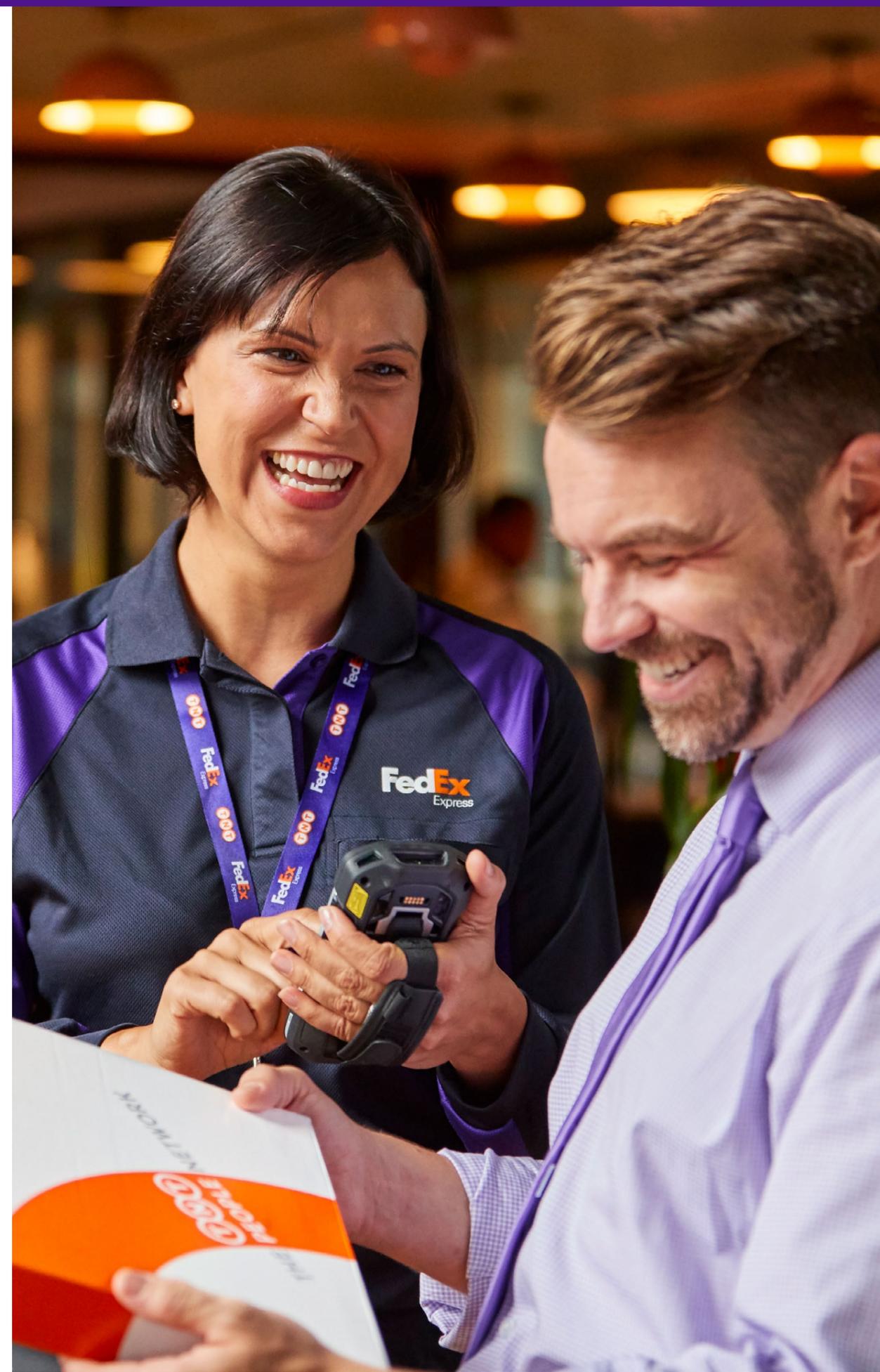
Il governo britannico ha invitato gli esportatori e gli importatori ad informarsi sui possibili cambiamenti in merito alle procedure doganali e alle accise che potrebbero interessare le loro attività in caso di “No Deal”.

Il Regno Unito, infatti, uscirebbe dall’Unione europea il 31 ottobre\* 2019, senza alcun accordo in merito alle relazioni commerciali future. In tal caso sarebbero applicate le regole imposte dalla OMC.

Per far fronte a questo scenario, vi invitiamo ad informarvi sulle attuali norme che riguardano le esportazioni verso paesi e territori extra UE, alcune delle quali potrebbero essere applicate dopo la Brexit.

**Invitiamo tutti i clienti a familiarizzare con le procedure da seguire in vista di un possibile “No Deal”:** [qui](#) è possibile trovare la documentazione tecnica pubblicata dal governo britannico per prepararsi uno scenario di mancato accordo, mentre [qui](#) potete leggere gli avvisi sulla preparazione alla Brexit della Commissione europea. Vi invitiamo inoltre a consultare qui la nostra guida [“No Deal: tutto quello che c’è da sapere”](#).

Cliccate [qui](#) per avere informazioni su come FedEx si sta preparando a questo scenario, mentre per conoscere le misure adottate da TNT cliccate [qui](#).



## 2 Richiedete il vostro CODICE EORI

Il Codice di registrazione e identificazione degli operatori economici (EORI) è un codice di registrazione e identificazione dell'Unione europea per le aziende che importano ed esportano merci verso o dall'UE.

Se il Regno Unito dovesse uscire dall'Unione europea senza un accordo, sarebbe necessario un codice EORI per importare o esportare merci dal Regno Unito all'UE.

I codici EORI vengono assegnati gratuitamente dall'HMRC (Agenzia delle entrate fiscali e doganali britannica) a tutti gli importatori ed esportatori. FedEx e TNT avranno bisogno di questo codice per effettuare dichiarazioni doganali per vostro conto.

**Invitiamo pertanto tutti i clienti a richiedere un codice EORI il prima possibile entro ottobre\* 2019: ci vorranno soltanto 10 minuti!**

Le richieste possono essere inoltrate attraverso il sito del governo del vostro paese o territorio, mentre le aziende britanniche possono registrarsi [qui](#).





### 3 Concordate gli Incoterms con i vostri clienti

Non tutti i paesi e territori condividono la stessa cultura e lo stesso linguaggio aziendali. È bene sottoscrivere un chiaro contratto scritto per ridurre al minimo il rischio di incomprensioni.

Gli Incoterms, o termini commerciali internazionali, sono una serie di termini commerciali predefiniti ampiamente utilizzati nelle transazioni commerciali internazionali.

Alcuni di essi stabiliscono:

- Dove saranno consegnate le merci
- Chi si occupa del trasporto
- Chi è responsabile dell'assicurazione delle merci e a chi spetta il pagamento del premio assicurativo
- Chi gestisce le operazioni doganali e chi paga i diritti doganali

In caso di "No Deal", gli Incoterms diventerebbero un'informazione molto importante da includere nella fattura commerciale.

**Invitiamo tutti i clienti a informarsi sugli Incoterms e a concordarli ora con chi di dovere.**

Per maggiori informazioni su FedEx cliccate [qui](#), su TNT cliccate invece [qui](#).

## 4 Informatevi su come descrivere e classificare le vostre merci

### Codici armonizzati

Il sistema armonizzato (meglio conosciuto come codice HS) consiste in un elenco di codici usati per classificare un prodotto e determinarne tasse, dazi ed eventuali restrizioni applicabili. Ogni codice HS è composto da almeno sei cifre. Una volta classificate le vostre merci, le autorità doganali di tutto il mondo saranno in grado di identificare il contenuto del vostro collo.

Questo sistema è adottato da oltre 200 paesi e territori e interessa il 98% delle merci oggetto di scambio.

Potete ottenere la classificazione delle vostre merci attraverso il sito del governo del vostro paese o territorio, oppure potete usare uno degli strumenti di ricerca dei codici HS presenti online: è sufficiente inserire una descrizione dettagliata della vostra merce e otterrete il vostro codice.

In caso di fattura commerciale sprovvista di codice HS o in assenza di altri documenti di spedizione, la vostra consegna potrebbe subire dei ritardi e il destinatario potrebbe ritrovarsi a pagare importi errati di dazi e IVA.

Per maggiori informazioni, leggete [qui](#).

### Descrizione della merce

Il segreto per una spedizione efficiente è sicuramente riportare informazioni chiare e precise su ogni documento di spedizione; tra le altre cose, ciò include descrivere in dettaglio e correttamente il tipo di merce che state spedendo. Ad esempio, invece di scrivere semplicemente “vestiti”, è opportuno precisare “T-shirt da uomo 80% cotone, 20% poliestere”. Inoltre, non bisogna usare i codici di prodotto dell’azienda per descrivere la merce, ma se il collo contiene articoli di un brand specifico, è opportuno riportare anche il nome del brand e il numero di modello.

Per maggiori informazioni, leggete [qui](#).

### Provenienza della merce

Dovrete confermare la provenienza della merce, riportando altresì tutti i componenti o gli ingredienti che compongono il vostro prodotto. Il paese o territorio di produzione dei vostri prodotti potrebbe essere diverso dal paese o territorio di provenienza della spedizione. Occorre tener presente che alcune merci potrebbero provenire da paesi o territori soggetti a specifici dazi di salvaguardia o misure antidumping.

### Valore delle merci

Dichiarate il valore reale della spedizione, riportandone il prezzo di mercato e la relativa valuta. Qualora il valore non dovesse sembrare ragionevole, le autorità doganali potrebbero richiedere, a voi o al destinatario, alcune prove del valore dichiarato sulla fattura.

**Per maggiori informazioni, leggete qui. Invitiamo tutti i clienti ad informarsi in merito alla classificazione, alla descrizione e al valore corretti delle loro merci.**

Per maggiori informazioni sulla classificazione delle merci, leggete [qui](#).



## 5 Informatevi su come compilare le fatture commerciali e su come ottenere autorizzazioni e certificati

In caso di “No Deal”, lo scambio di merci tra Regno Unito e Unione europea sarebbe soggetto agli stessi requisiti stabiliti dall’Organizzazione mondiale del commercio (OMC) che interessano lo scambio tra paesi o territori terzi.

Ogni spedizione dovrebbe pertanto essere corredata da una fattura commerciale con informazioni per le autorità doganali. In questo modo, tali autorità potranno stabilire se le merci in questione possono entrare o uscire da un determinato paese o territorio e se sarà necessario effettuare ulteriori controlli. Inoltre, le fatture commerciali sono di aiuto alle autorità per determinare i diritti doganali. Una fattura commerciale con le informazioni corrette è fondamentale per ridurre il rischio di ritardi.

## 6 Inviare elettronicamente le vostre fatture commerciali

I clienti FedEx possono evitare ritardi doganali, velocizzare la consegna e ridurre la documentazione cartacea, registrandosi al sistema ETD (Electronic Trade Documents) per inviare elettronicamente le fatture commerciali al momento della preparazione della spedizione.

Con l'opzione di [Caricamento dei documenti post-spedizione di FedEx ETD \(PSDU\)](#), potete caricare i documenti doganali mediante la soluzione di spedizione prescelta dopo la creazione della Lettera di Vettura. Si tratta della soluzione ideale per i mittenti che creano le proprie fatture commerciali.

Per maggiori informazioni, consultate la nostra [pagina internet](#), il nostro [canale YouTube](#), oppure registratevi a [Global Trade Manager](#). Questo strumento vi permette di semplificare le spedizioni internazionali, offrendo assistenza online per le spedizioni e fornendo una stima dei diritti doganali, nonché di trovare e stampare i documenti per l'importazione e l'esportazione riguardanti oltre 220 paesi e territori.





## 7 Informatevi sui requisiti di sdoganamento

Le aziende potrebbero inoltre avere bisogno di richiedere una licenza di esportazione o di presentare documenti giustificativi per esportare determinate merci dal Regno Unito. Per maggiori informazioni sui requisiti vigenti per esportare merci da un paese o territorio extra UE all'interno dell'UE, consultate questa [pagina](#).

**Invitiamo tutti i clienti a informarsi su come compilare una fattura commerciale e sui documenti richiesti per tutte le merci.**

## 8 Assicuratevi che i vostri destinatari/importatori siano al corrente dei potenziali cambiamenti

I vostri destinatari e importatori sono al corrente dei requisiti locali per le importazioni vigenti nel loro paese o territorio? Sono consapevoli dei potenziali dazi e IVA a cui potrebbero essere soggetti? In che modo state lavorando con i vostri clienti per assicurarvi che non vi siano ritardi al momento dell'importazione? Disponete di tutti i dettagli corretti per il completamento delle dichiarazioni di esportazione e di importazione?

È importante riportare l'indirizzo, i contatti, il numero di telefono fisso/cellulare e l'indirizzo email corretti.

**Invitiamo tutte le aziende a parlare con i propri destinatari e clienti in modo da informarli sui possibili cambiamenti che potrebbero interessarli.**





## 9 Gli importatori dovrebbero valutare l'apertura di un conto differito (Deferment Account)

Un conto differito vi permette di pagare i dazi doganali in modo efficiente e a costi contenuti. Inoltre, potrete essere sicuri che le vostre spedizioni di valore elevato siano sdoganate in modo rapido ed efficiente.

### Che cos'è un conto differito?

A volte, le merci importate sono soggette ad imposte e dazi che vengono pagati per intero alle autorità doganali al momento dell'importazione. Il conto differito è un conto autorizzato dal vostro ufficio doganale principale, attraverso il quale è possibile pagare i propri dazi per un determinato periodo contabile direttamente alle autorità ad una scadenza predefinita.

Per maggiori informazioni vi invitiamo a consultare il sito del governo del vostro paese o territorio. Le aziende britanniche possono trovare maggiori informazioni [qui](#).



## 10 Contattateci

Siamo certi che vi stiate preparando alla Brexit, ma nel caso in cui prevediate delle modifiche alla vostra supply chain e abbiate bisogno di consulenza e aiuto, non esitate a mettervi in contatto con noi.

**Vi invitiamo a contattare il vostro Referente Commerciale per discutere i piani in vista della Brexit e capire come possiamo essere di aiuto.**

## Risorse utili per prepararsi alla Brexit

### Documentazione pubblicata dal governo britannico

Il governo britannico ha pubblicato una serie di documenti che stabiliscono le linee guida ufficiali per prepararsi ad un'uscita del Regno Unito senza accordo. Ulteriori informazioni [qui](#).

### Supporto ai clienti durante la Brexit

FedEx e TNT si impegnano a supportare i propri clienti durante la Brexit. Usate il nostro toolkit Brexit dedicato per preparare la vostra azienda ai cambiamenti. Ulteriori informazioni [qui](#).

### Compilazione delle fatture commerciali

È importante capire come compilare una fattura commerciale. A tale scopo, potete usare i nostri strumenti gratuiti [qui](#).

### FedEx Electronic Trade Documents

Per un processo di sdoganamento più agevole, potete trasmettere i vostri documenti doganali in formato elettronico con FedEx Electronic Trade Documents. Informatevi su come questa procedura può aiutarvi ad evitare ritardi doganali, velocizzare la consegna e ridurre la documentazione cartacea. Ulteriori informazioni [qui](#).

### Confederazione dell'industria britannica (CBI)

Consultate la pagina dedicata alla Brexit di questa istituzione per avere aggiornamenti su come oltre 200.000 aziende britanniche potranno essere interessate dagli sviluppi in ambito Brexit. Ulteriori informazioni [qui](#).

### Toolkit Brexit di Export Growth

Export Growth ha sviluppato uno strumento per stimare indicativamente i dazi qualora dovessero applicarsi le norme della OMC. Ulteriori informazioni [qui](#).



## Contatti

Scriveteci a [brexitquestions@fedex.com](mailto:brexitquestions@fedex.com) o [brexit@tnt.com](mailto:brexit@tnt.com),  
oppure visitate [fedex.com/brexit](https://www.fedex.com/brexit) o [tnt.com/brexit](https://www.tnt.com/brexit)